

## FOGLIO BIANCO 1.2

Aprile 2018

IMMAGINA SE TUTTE LE PARTI INTERESSATE  
NEL SETTORE AGRICOLO POTESSERO PRENDERE  
DECISIONI MEGLIO INFORMATE, ELIMINARE PRATICHE  
BUROCRATICHE INUTILI E BOLLE, RIDURRE  
L'INEFFICIENZA  
NELLA FILIERA E IL RISCHIO, ALLARGARE IL MERCATO E  
AUMENTARE IL VALORE DELLE ULTIME OFFERTE  
DIRIGENDO  
L'AZIENDA ATTRAVERSO UNA PIATTAFORMA SEMPLICE.  
BLOCKGRAIN È QUELLA PIATTAFORMA.

---

<b>Introduzione</b>	<b>5</b>
---------------------	----------

---

<b>Panoramica del Settore</b>	<b>7</b>
<b>Problemi attuali</b>	<b>8</b>
Scarsa gestione dei dati	8
Mancanza di fiducia e visibilità	9
Inefficienza	9
Ostacoli alla finanza	10
<b>Dimensioni del mercato</b>	<b>11</b>
Mercato interno (Australia)	11
Mercati internazionali	12

---

<b>La Soluzione BlockGrain</b>	<b>13</b>
<b>Vantaggi chiave</b>	<b>15</b>
Tracciabilità e automazione della filiera	15
Visibilità di informazioni e dati	15
Smart Contracting	15
Archiviazione documenti e prova di origine	15
<b>Benefici finanziari</b>	<b>16</b>
Ridurre il costo del capitale	16
Migliorare il flusso di cassa	16
Assicurazione	17
Prestiti P2P	17
<b>Vantaggi di BlockGrain</b>	<b>18</b>
<b>Soddisfare le esigenze del settore</b>	<b>19</b>
Copertura di rete	19
Gestire le operazioni dinamiche	19
Adozione della tecnologia	20
Economie in via di sviluppo	20

---

<b>I Risultati di BlockGrain</b>	<b>22</b>
----------------------------------	-----------

**Cronologia** 23

**Premi** 24

<b>Il Team BlockGrain</b>	<b>25</b>
<b>Team</b>	<b>26</b>
<b>Consulenti</b>	<b>28</b>
Tecnologia e criptovaluta	28
Agricoltura	29
Filiera e logistica	29
Finanza e mercati	30
<hr/>	
<b>Token Economy</b>	<b>31</b>
<b>Token AGRI</b>	<b>33</b>
<b>Token 'SEED'</b>	<b>36</b>
<hr/>	
<b>Livelli di Tecnologia</b>	<b>38</b>
<b>Livello Blockchain pubblico</b>	<b>39</b>
<b>Livello Blockchain privato</b>	<b>39</b>
<b>Piattaforma di pagamento</b>	<b>40</b>
<b>Livello delle applicazioni</b>	<b>40</b>
<b>Architettura del sistema</b>	<b>41</b>
<hr/>	
<b>Sviluppo e Obiettivi Intermedi</b>	<b>42</b>
<b>Strategia di espansione</b>	<b>43</b>
<b>Roadmap di sviluppo</b>	<b>44</b>
<hr/>	
<b>Distribuzione Token</b>	<b>45</b>
Dettagli sulla distribuzione dei token	46
Assegnazione di token	47
Utilizzo dei proventi della distribuzione di token	47

## **Liberatoria**

1. Questo documento è un libro bianco tecnico che illustra gli sviluppi attuali e futuri della piattaforma BlockGrain e dell'ecosistema BlockGrain di Agrichain Pty Ltd (**BlockGrain**).
2. Questo documento è a solo scopo informativo e non rappresenta una dichiarazione di intenti futuri.
3. Salvo diversa indicazione espressamente specificata, i prodotti e le innovazioni esposti in questo documento sono attualmente in fase di sviluppo e non sono attualmente in fase di distribuzione.
4. BlockGrain non rilascia garanzie o dichiarazioni in merito al successo dello sviluppo o implementazione di tali tecnologie e innovazioni, o realizzazione di qualsiasi altra attività indicata nel documento e declina qualsiasi garanzia implicita dalla legge o altrimenti nella misura consentita dalla legge.
5. Nessuna persona è autorizzata a fare affidamento sul contenuto di questo documento o su eventuali conclusioni tratte da esso, anche in relazione a eventuali interazioni con BlockGrain o le tecnologie menzionate in questo documento.
6. BlockGrain declina ogni responsabilità per qualsiasi perdita o danno di qualsivoglia genere (prevedibile o meno) che possono derivare da qualsiasi persona che agisce secondo qualsiasi informazione e parere relativo a BlockGrain, alla piattaforma BlockGrain o all'ecosistema BlockGrain contenuto in questo documento o secondo qualsiasi informazione resa disponibile in connessione con qualsiasi ulteriore richiesta, nonostante qualsiasi negligenza, inadempienza o mancanza di assistenza.
7. Le informazioni contenute in questa pubblicazione derivano da dati ottenuti da fonti ritenute affidabili da BlockGrain e fornite in buona fede, ma senza assicurazioni o garanzie, le dichiarazioni di BlockGrain sono date in merito all'accuratezza, alla completezza o all'idoneità delle informazioni presentate. Non vi si deve fare affidamento e non deve conferire diritti o rimedi a voi o ai vostri dipendenti, creditori, possessori di titoli o altri possessori di titoli azionari o qualsiasi altra persona.
8. Qualsiasi opinione espressa riflette il giudizio corrente degli autori di questo documento e non rappresenta necessariamente l'opinione di BlockGrain. Le opinioni qui espresse possono cambiare senza preavviso e le opinioni non corrispondono necessariamente alle opinioni di BlockGrain.
9. BlockGrain non ha l'obbligo di emendare, modificare o aggiornare questo documento o informare altrimenti un lettore o destinatario dello stesso nel caso in cui qualsiasi questione qui dichiarata, o qualsiasi opinione, proiezione, previsione o stima qui esposta subisce modifiche o diventa successivamente inaccurata.
10. BlockGrain, i suoi direttori, dipendenti, appaltatori e rappresentanti non hanno alcuna responsabilità o obbligo nei confronti di qualsiasi persona o destinatario (sia in ragione di negligenza, affermazione negligente o altro) derivanti da dichiarazioni, opinioni o informazioni, espresse o implicite, derivanti da, contenute o derivate da o omesse da questo documento.
11. Né BlockGrain né i suoi consulenti hanno verificato in modo indipendente alcuna delle informazioni, incluse le previsioni, le prospettive e le proiezioni contenute in questo documento.
12. Ogni destinatario deve fare affidamento esclusivamente sulla propria conoscenza, indagine, giudizio e valutazione delle materie oggetto della presente relazione e di qualsiasi informazione resa disponibile in connessione con qualsiasi ulteriore richiesta e deve accertarsi da sé in merito all'accuratezza e alla completezza di tali argomentazioni.
13. Nonostante tutti gli sforzi compiuti per garantire che le dichiarazioni di fatti esplicitate in questo documento siano accurate, tutte le stime, le proiezioni, le previsioni, le prospettive, le espressioni di opinione e altri giudizi soggettivi contenuti in questo documento si basano su ipotesi considerate ragionevoli a partire dalla data del documento in cui sono contenute e non devono essere interpretate come affermazione che si verificheranno le argomentazioni in esso contenute.
14. Eventuali piani, proiezioni o previsioni menzionate in questo documento potrebbero non essere raggiunte a causa di molteplici fattori di rischio, inclusi senza limitazioni difetti negli sviluppi tecnologici, esposizione legale o normativa, volatilità del mercato, volatilità del settore, azioni aziendali o l'indisponibilità di informazioni complete e accurate.

15. BlockGrain può fornire collegamenti ipertestuali ai siti Web delle entità menzionate in questo documento, tuttavia l'inclusione di un link non implica che BlockGrain sostenga, raccomandi o approvi qualsiasi materiale nella pagina collegata o a partire da esso accessibile. Tali siti Web collegati sono accessibili interamente a proprio rischio. BlockGrain non accetta responsabilità alcuna per tale materiale, né per le conseguenze del suo utilizzo.
16. Questo documento non è diretto o destinato alla distribuzione o all'uso da parte di alcuna persona o entità che sia cittadino o residente in qualsiasi stato, paese o altra giurisdizione laddove la distribuzione, la pubblicazione, la disponibilità o l'uso siano contrari a leggi o regolamenti.
17. Questo documento è disponibile unicamente su [www.BlockGrain.com.au](http://www.BlockGrain.com.au) e non può essere ridistribuito, riprodotto o trasmesso a qualsiasi altra persona o pubblicato, in tutto o in parte, per qualsiasi scopo, senza il preventivo consenso scritto di BlockGrain.
18. Le modalità di distribuzione di questo documento possono essere limitate da leggi o regolamenti in alcuni paesi. Alle persone in possesso di questo documento potrebbe essere richiesto di informarsi in merito e di osservare tali restrizioni.
19. Qualsiasi Richiedente per l'acquisto di Token AGRI **deve** leggere e comprendere la seguente documentazione prima di muovere qualsiasi richiesta a BlockGrain per l'acquisto di Token AGRI:
- a. Documento di Divulgazione sulla Generazione di Token;
  - b. Contratto di Vendita Token; e
  - c. Informativa sulla Privacy.
20. Accedendo a questo documento, il destinatario accetta di essere vincolato dalle limitazioni precedentemente menzionate.

## INTRODUZIONE

BLOCKGRAIN È UNA SOLUZIONE SOFTWARE SEMPLICE, SICURA E INDIPENDENTE CHE AUTOMATIZZA LA CONDIVISIONE DELLE INFORMAZIONI TRA TUTTI I PRINCIPALI PARTECIPANTI NELLA FILIERA DELLE MATERIE PRIME.

L'idea di BlockGrain è quella di costituire la più grande piattaforma a livello di settore per la gestione della filiera agricola - collegando venditori e acquirenti, offrendo tracciabilità completa, dai campi alla tavola, e consentendo alle aziende di logistica di massa di gestire e far crescere le loro operazioni.

Le filiere agricole costituiscono la spina dorsale di molte società e sono essenziali per stabilire comunità fiorenti. La capacità di coltivare, distribuire e acquistare cereali, frutta e verdura ha contribuito a costruire alcuni dei principali imperi della storia. Con la popolazione mondiale destinata a raggiungere i 10 miliardi entro il 2050<sup>1</sup>, si stima che il pianeta dovrà produrre il 70% in più di cibo rispetto a oggi per garantire un'offerta in grado di soddisfare la domanda globale<sup>2</sup>. Un aumento di questa portata non è mai stato raggiunto in una frazione di tempo così breve.

Nonostante lo sviluppo di diverse strategie per aumentare la produzione agricola globale, permangono le inefficienze alla base della catena di approvvigionamento. Si stima che un terzo del cibo prodotto per il consumo umano ogni anno (circa 1,3 miliardi di tonnellate) non raggiunga il consumatore<sup>3</sup>. Catene di approvvigionamento inefficienti, grandi intermediari, mancanza di accesso al mercato, limitazioni tecnologiche e canali di distribuzione indiretti sono citati come i fattori chiave di contribuzione<sup>4</sup>. Aumentare la produzione di cibo non può essere l'unica strategia per fronteggiare il fabbisogno alimentare attuale e futuro evitando di affrontare anche il problema di portare il cibo dai produttori ai consumatori.

BlockGrain è il culmine di due anni di progettazione, sviluppo, test e perfezionamento. BlockGrain 1.0 è stato utilizzato nel settore per due raccolti, consentendo agli utenti di gestire e controllare le loro scorte. Con l'imminente rilascio di BlockGrain 2.0, un set di funzionalità del prodotto potenziate amplierà la presenza di BlockGrain nel mercato interno australiano e fornirà una soluzione reale per migliorare la filiera agricola. Per espandere il sistema a livello globale, BlockGrain sfrutterà la potenza della tecnologia blockchain per accrescere la tracciabilità e l'automazione della catena di approvvigionamento, migliorare le informazioni e i dati, ridurre i rischi dei contratti e fornire informazioni sulle prove di origine.

Per gestire i prodotti agricoli mentre si spostano in tutto il mondo, i partecipanti alla filiera necessitano di una piattaforma e un mercato sicuri, trasparenti e affidabili. BlockGrain crea reti tra le principali parti interessate e migliora il valore del tempo di mercato, riducendo i costi e le inefficienze nella catena di approvvigionamento.

## PANORAMICA DEL SETTORE

### PROBLEMI ATTUALI

Le filiere agricole di tutto il mondo si sono evolute in un sistema verticalmente integrato di oligopoli a più livelli, con ogni livello a impoverire ulteriormente il successivo. I giganti globali delle materie prime e i supermercati hanno spinto gli agricoltori verso una serie di inesorabili colli di bottiglia, culminati con gli agricoltori spogliati di ogni potere e valore, redistribuiti a beneficio delle multinazionali.

Sebbene i supermercati e i giganti delle materie prime continuino a proclamare il loro sostegno agli agricoltori e ai consumatori, il loro schiacciante predominio sulle filiere e catene di distribuzione lascia agli agricoltori un potere limitato nel ricavare valore dal cibo che producono. Per superare queste sfide è necessario affrontare i problemi chiave del settore.

### SCARSA GESTIONE DEI DATI

Nonostante l'adozione delle tecnologie agricole sia in rapida espansione, le operazioni post-raccolta rimangono compromesse da sistemi in grado di gestire solo una piccola parte della filiera. Non esiste alcuna soluzione software nel settore che supporti gli agricoltori e le società ausiliarie chiave all'interno di un'unica piattaforma globale indipendente.

#### **Frammentazione**

La mancanza di una piattaforma comune per i principali partecipanti alla filiera agricola per creare, scambiare e archiviare informazioni e dati ha portato alla frammentazione dei dati e a una limitata interoperabilità tra le aziende. Un numero allarmante di agricoltori e fornitori di servizi di logistica continua a utilizzare fogli di calcolo di base, registri cartacei e bolle per gestire la produzione, le scorte, la commercializzazione e le operazioni generali.

#### **Asimmetria informativa**

Sebbene alcune applicazioni proprietarie siano state create e distribuite da singoli partecipanti alla catena di approvvigionamento, i dati rimangono generalmente chiusi negli archivi, inaccessibili da parte del settore. La mancanza di dati coerenti, affidabili e rintracciabili porta a perdite nelle scorte, alla contaminazione degli alimenti e ad alti costi amministrativi. Attualmente le decisioni aziendali critiche vengono prese sulla base di dati incompleti o imprecisi, derivanti da una fondamentale mancanza di soluzioni tecnologiche.

### MANCANZA DI FIDUCIA E VISIBILITÀ

Le filiere globali sono sistemi complessi con elevate barriere di ingresso al mercato per i partecipanti più piccoli. Questa complessità significa anche che più i prodotti agricoli si allontanano lungo la catena di approvvigionamento, più difficile diventa seguire il loro percorso fino al mercato.

#### **Rischio**

Attualmente trattare direttamente con i consumatori globali risulta in gran parte insostenibile per gli agricoltori locali. I rischi legati al cambio della valuta, le rinegoziazioni contrattuali, le inadempienze nei pagamenti dei compratori, la documentazione onerosa e le elevate spese generali impongono agli agricoltori locali di affidarsi agli intermediari delle multinazionali per l'esportazione dei loro prodotti.

#### **Tracciabilità**



Con la crescente affluenza dei consumatori da tutto il mondo, la tracciabilità dai campi alla tavola e la divulgazione completa della catena di produzione e approvvigionamento svolgono un ruolo sempre più importante nelle decisioni di acquisto dei consumatori. L'aumento della domanda di prodotti a singola origine offre agli agricoltori nuove opportunità di ricavare il massimo valore dalla qualità dei loro prodotti. Molti produttori agricoli (tra cui produttori di caffè, lana e carne) stanno iniziando a trarre vantaggio dal crescente interesse verso i mercati a singola origine. Tuttavia, ai consumatori vengono fornite prove ancora limitate a conferma dell'origine dei loro acquisti.

### **Trasparenza**

I consumatori possiedono attualmente una conoscenza limitata riguardo le sostanze chimiche, i pesticidi e i gas utilizzati nella produzione e nel trasporto di prodotti alimentari lungo l'intera catena di approvvigionamento. Sempre più consumatori in tutto il mondo richiedono informazioni e hanno il diritto di sapere da dove proviene il loro cibo, come è stato trasportato e quali pratiche sono state utilizzate nella fase di produzione.

### **INEFFICIENZA**

SI STIMA CHE, NELLE ECONOMIE OCCIDENTALI, CIRCA IL 30% DEL VALORE IN MASSA DELLE MATERIE PRIME VADA PERSO A CAUSA DI CATENE DI APPROVVIGIONAMENTO E INTERMEDIARI INEFFICIENTI.

LA PERCENTUALE AUMENTA FINO AL 50% NEL MONDO IN VIA DI SVILUPPO.<sup>5</sup>

### **Perdite e sprechi**

Un rapporto chiave dell'Organizzazione delle Nazioni Unite per l'Alimentazione e l'Agricoltura ha rilevato che fino a un terzo del cibo prodotto per il consumo umano (1,3 miliardi di tonnellate) va perso o sprecato ogni anno<sup>6</sup>. Nelle economie in via di sviluppo, ciò è attribuito a vincoli finanziari, manageriali e tecnici durante le prime fasi della catena di valore, che vanno a incidere sulla raccolta e lo stoccaggio. Nonostante la grave carenza di cibo, più del 40% del cibo totale prodotto nelle economie in via di sviluppo va perduto<sup>7</sup>. La quantità di cibo perso o sprecato in Africa e in America Latina potrebbe nutrire 600 milioni di persone ogni anno<sup>8</sup>.

Quando il cibo va perduto prima che raggiunga il mercato, gli agricoltori non sono in grado di sfruttare appieno il valore dei loro sforzi e a soffrirne è lo sviluppo economico e la competitività globale delle nazioni dipendenti dall'agricoltura. Attualmente, la mancanza di accesso ai mercati internazionali e alla tecnologia ha un impatto negativo sul sostentamento di 470 milioni di piccoli agricoltori<sup>9</sup>.

Le perdite e sprechi alimentari globali ammontano a percentuali di circa:

- 30% per i cereali
- dal 40 al 50% per le colture di radici, frutta e verdura
- 20% per semi oleosi, carne e prodotti lattiero-caseari
- 35% per il pesce<sup>10</sup>.

### **OSTACOLI ALLA FINANZA**

Gli ostacoli alla finanza agricola aggiungono ulteriori costi in termini di capitale per gli agricoltori. Commissioni elevate, lunghi tempi di approvazione, pratiche burocratiche ridondanti, politiche bancarie scadenti e costi regolatori contribuiscono tutti al costo di capitale dell'agricoltore.

### **Quantificazione delle risorse**

Gli attuali processi per ottenere finanziamenti a prezzi accessibili rispetto alle scorte in possesso di una fattoria risultano complessi e inefficaci per la maggior parte degli agricoltori. Senza un sistema preciso di registrazione dei dati, i potenziali finanziatori non sono in grado di accedere a una registrazione accurata e inalterata delle scorte di un agricoltore, che includono sia la qualità che il valore attuale. In definitiva, ciò si traduce in opzioni di finanziamento conservative, in cui gli agricoltori sono obbligati a bloccare una quantità significativa di capitale che dovrebbe essere sfruttato come risorsa tangibile. Di conseguenza, alcuni agricoltori sono costretti a elevati scoperti di conto e prestiti ponte per garantire liquidità alle loro imprese.

### **Costo del capitale**

I produttori primari sono spesso tenuti prigionieri dalle grandi istituzioni finanziarie attraverso commissioni elevate, tassi di interesse esorbitanti e premi di rischio sempre più alti. Sebbene i tassi di interesse siano ai minimi storici (1,5% Reserve Bank Australia, Febbraio 2018)<sup>11</sup>, molti agricoltori stanno ancora pagando più del 7,70%<sup>12</sup> per uno scoperto di conto corrente e fino al 13,95%<sup>13</sup> per uno scoperto di consumo a base agricola. A causa delle commissioni aggiuntive e dei tassi di prestito elevati, l'agricoltore si assume l'onere di eventuali inefficienze che possono comportare prezzi più alti per il consumatore finale.

### **Assicurazione**

Le compagnie di assicurazione sono riluttanti ad assicurare i prodotti agricoli dopo la raccolta. Senza dati affidabili e trasparenti, è difficile per gli assicuratori valutare la reale posizione dell'agricoltore, compresi il volume e la qualità delle scorte a sua disposizione. I dati scadenti lasciano l'assicuratore esposto a attività senza scrupoli, rischi di proprietà, manipolazione dei dati e a una generale mancanza di trasparenza. Di conseguenza, i premi assicurativi sono valutati in modo da riflettere l'aumentata esposizione al rischio.

## **DIMENSIONI DEL MERCATO**

### **MERCATO INTERNO (AUSTRALIA)**

Il mercato interno australiano offre diversi vantaggi strategici per l'espansione della piattaforma BlockGrain. Nel 2016/17, il valore lordo totale per tutte le colture di cereali coltivate in Australia ha raggiunto circa \$13,66 miliardi<sup>14</sup>(USD), con \$9,67 miliardi<sup>15</sup>(USD) per il solo grano.

Valore di Produzione Lordo - Merce Grano Australiano (miliardi USD)<sup>16</sup>

Triticale: \$0.04

Orzo: \$2.13

Sorgo: \$0.20

Avena: \$0.27

Riso: \$0.26

Grano: \$6.77

Totale

\$ 9.67

Oltre al grano, l'industria agricola australiana offre opportunità in altri settori di mercato. La piattaforma BlockGrain è stata sviluppata per l'adattamento a nuove materie prime e l'espansione verso nuovi mercati. E' già in corso la pianificazione per l'espansione di BlockGrain in diversi altri mercati di materie prime agricole, tra cui frutta e verdura, lana e bestiame.

Valore di Produzione Lordo - Prodotti Agricoli Australiani (miliardi USD)<sup>17</sup>

Manzo \$10.00  
Frutta e verdura \$9.30  
Latticini \$3.38  
Lana \$2.33  
Agnello \$2.52  
Pollo \$2.05  
Cotone \$2.05  
Canna da Zucchero \$1.00  
Totale \$32.63

MERCATI INTERNAZIONALI

L'Organizzazione delle Nazioni Unite per l'Alimentazione e l'Agricoltura stima che la produzione lorda globale combinata di cereali, colture e bestiame raggiunga quasi i \$4 trilioni<sup>18</sup> (USD). Le esportazioni alimentari globali sono inoltre cresciute di circa il 45% tra il 2006 e il 2016<sup>19</sup>.

Grazie alla domanda crescente sulle catene di approvvigionamento globali, BlockGrain può collegare gli agricoltori direttamente con i principali mercati internazionali. BlockGrain si espanderà da piattaforma prevalentemente australiana a soluzione globale di commercio e logistica agricola end-to-end. BlockGrain intende espandersi in altre importanti regioni produttrici di cereali, tra cui il Nord America, il Sud America e l'Europa, nonché sui mercati globali per altri prodotti agricoli.

Valore Lordo della Produzione (miliardi USD)

Totali globali

Cereali Raccolti Bestiame  
\$ 823 \$ 2544,27 \$ 507,26

Europa

Cereali Raccolti Bestiame  
103,26 302,89 130,47

Asia

Cereali Raccolti Bestiame  
536,21 1555,4 222,96

America del Nord

Cereali Raccolti Bestiame  
80,19 215,84 67,65

Sud America

Cereali Raccolti Bestiame  
41,24 226,66 45,47

Africa

Cereali Raccolti Bestiame  
51,28 217,88 21,63

Oceania

## LA SOLUZIONE BLOCKGRAIN

ESSENDO UNA PIATTAFORMA SOFTWARE TRASFORMATIVA, BLOCKGRAIN RIDUCE L'INEFFICIENZA E FORNISCE VALORE ALLA FILIERA E AI PARTECIPANTI SUL MERCATO.

BlockGrain supporta filiere agricole tradizionali e consolidate offrendo una soluzione software dinamica e senza soluzione di continuità. Abilitando il commercio globale one-to-one, BlockGrain incoraggia gli agricoltori e le loro attività di supporto a connettersi con gli acquirenti per sviluppare e far crescere le proprie filiere. BlockGrain mira a realizzare un impatto positivo sul settore agricolo globale e, complessivamente, sull'intera società.

Con lo sviluppo della tecnologia blockchain, BlockGrain offre un approccio digitale innovativo unito alle conoscenze di settore indispensabili per distribuire valore in proporzione maggiore agli agricoltori e alle aziende principali che li supportano. Man mano che un numero crescente di agricoltori passa allo stoccaggio domestico allontanandosi dai gestori di massa, BlockGrain può supportare le esigenze del settore. Sfruttando la tecnologia blockchain, gli agricoltori possono vendere i loro prodotti direttamente a partire dai loro sistemi di stoccaggio domestico a compratori nazionali o internazionali in un ambiente sicuro e a basso rischio.

Supportato dall'espansione del mercato globale della containerizzazione della merce, BlockGrain consente agli agricoltori di costruire le proprie catene di approvvigionamento globali ed esportare direttamente i propri prodotti. BlockGrain aiuta i piccoli agricoltori a costruire reti per formare cooperative di proprietà degli agricoltori, fattore particolarmente rilevante nelle economie in via di sviluppo. In coppia con la piattaforma logistica di BlockGrain e il mercato globale, gli agricoltori di tutto il mondo possono godere dei vantaggi dell'accesso diretto al mercato.

BlockGrain connette:

- Agricoltori
- Rappresentanti di agricoltori (broker)
- Società di autotrasporti e logistica
- Mediatori logistici
- Acquirenti di prodotti agricoli
- Produttori che richiedono prodotti agricoli (caseifici, mulini, birrerie, ecc.)
- Cooperative agricole più piccole
- Fornitori di input agricoli (prodotti chimici, fertilizzanti, ecc.)
- Importatori ed esportatori di prodotti sfusi
- Clienti e utenti finali.

## VANTAGGI CHIAVE

### TRACCIABILITÀ E AUTOMAZIONE DELLA FILIERA

Combinando applicazioni mobili native e intuitive dedicate alle operazioni agricole e logistiche con una potente applicazione web finalizzata alla gestione aziendale, BlockGrain offre visibilità end-to-

end alla filiera agricola. BlockGrain consente agli agricoltori, ai broker e alle società di logistica di trasferire dati e automatizzare il processo di consegna, dai campi all'utente finale.

Ad ogni carico prelevato e consegnato, i dati vengono raccolti e registrati ad ogni passaggio lungo la catena di approvvigionamento. Tutte le parti vengono aggiornate in tempo reale al momento di ogni transazione. Attraverso questo processo, BlockGrain migliora la produttività, aumenta la visibilità, controlla le scorte, automatizza gli ordini di trasporto ed elimina i documenti manuali.

## VISIBILITÀ DI INFORMAZIONI E DATI

Con BlockGrain, gli utenti hanno il potere di effettuare decisioni supportate da informazioni accurate e dati di mercato. Grazie alla visibilità delle scorte di materie prime, gli utenti conoscono esattamente il quantitativo della produzione, dove questa è diretta, quando arriverà e qual è il suo valore. In ogni fase della catena di approvvigionamento, gli utenti possono essere sicuri di disporre delle informazioni necessarie a massimizzare la propria redditività.

Poiché la filiera end-to-end può essere monitorata e gestita attraverso un sistema unico a livello di settore, anche gli acquirenti e gli utenti finali traggono vantaggio dai miglioramenti nell'accuratezza e completezza dei dati. In caso di contaminazione o altri problemi di sicurezza, i prodotti interessati possono essere identificati e richiamati rapidamente senza dover interrompere l'intera catena di approvvigionamento.

## SMART CONTRACTING

BlockGrain fornisce soluzioni contrattuali perfette tra agricoltori, broker, acquirenti e fornitori di servizi logistici. L'obiettivo di BlockGrain è fornire la migliore soluzione software automatizzata per la creazione di contratti per le merci e il trasporto.

Il sistema BlockGrain consentirà ad acquirenti, venditori e spedizionieri di merci di interagire in un ambiente sostenuto da blockchain, che assicura protezione ad entrambe le parti coinvolte nella vendita. BlockGrain creerà il primo mercato globale per l'acquisto e la vendita di materie prime agricole supportato dalla tecnologia blockchain.

## REGISTRAZIONE E PROVA DI ORIGINE

Man mano che le materie prime si muovono lungo la catena di approvvigionamento, la prova di origine può essere stabilita creando un registro blockchain immutabile del viaggio dai campi alla tavola. I partecipanti chiave alla filiera e i nodi nella catena di approvvigionamento posseduti e controllati da ciascuna entità (come campi, silos, camion e punti di consegna) vengono registrati in ogni fase. BlockGrain registra anche dati chiave sulle materie prime, inclusi peso, tipo, varietà, grado, specifiche e input. Tutti gli utenti ottengono un'immagine completa dei prodotti che stanno acquistando poiché la blockchain consente una filiera completamente trasparente e tracciabile.

## VANTAGGI FINANZIARI

### RIDURRE IL COSTO DEL CAPITALE

Ogni anno, gli agricoltori sono finanziariamente limitati dall'incapacità di ottenere finanziamenti di magazzino rapidi e convenienti su prodotti che sono stati raccolti e rimangono in attesa di vendita. Nelle filiere agricole tradizionali vi è una mancanza di visibilità sulle scorte disponibili, sulla loro

qualità e valore reale di mercato. Di conseguenza i finanziatori sono riluttanti a fornire supporto alle giacenze degli agricoltori e sono limitati dai tipi di finanziamento che sono disposti ad offrire. Alcune aziende, più grandi e consolidate, ottengono l'accesso a tali servizi, ma la maggior parte ne rimane esclusa. Nonostante i bassi tassi di interesse (1,5% Reserve Bank Australia, Febbraio 2018)<sup>20</sup> una linea di credito del settore agricolo sostenuta da un titolo non residenziale attualmente detiene un tasso di interesse del 7,81%<sup>21</sup>.

BlockGrain cerca di rendere i prestiti ai titoli più accessibili e meno costosi per gli agricoltori, fornendo una visibilità significativamente migliore all'inventario delle aziende agricole e riducendo l'esposizione al rischio dei finanziatori. Grazie a BlockGrain le banche sono in grado di osservare la "posizione" in tempo reale dell'agricoltore nonché la sua storia di custodia, il tutto registrato e autenticato dalla blockchain. I finanziatori sono inoltre in grado di controllare tutte le garanzie di pagamento (vendite future supportate da smart contracts) stipulate dall'agricoltore. Grazie alla disponibilità di informazioni sulla posizione in tempo reale degli agricoltori, i finanziatori sono in grado di ridurre il rischio dei loro prestiti utilizzando i dati di BlockGrain.

## MIGLIORARE IL FLUSSO DI CASSA

Lo scarso flusso di cassa è responsabile del fallimento di fino al 90% delle PMI<sup>22</sup> e le imprese della filiera agricola non fanno eccezione. I partecipanti alla filiera agricola subiscono le conseguenze dei flussi di cassa ostacolati nelle operazioni quotidiane della loro attività. Per garantire un flusso di cassa prevedibile e affidabile, le aziende cercano di recuperare i debiti con i crediti. Sfortunatamente, l'ammontare del debito in essere si accumula mentre i prodotti agricoli si muovono lungo la catena di approvvigionamento. Di conseguenza, il 38,2% delle imprese riconosce che in caso di problemi con il flusso di cassa sceglierebbero di pagare i fornitori di trasporto in ritardo oppure non riuscirebbero del tutto a coprire i pagamenti<sup>23</sup>.

BlockGrain migliora il flusso di cassa dei partecipanti alla filiera consentendo alle imprese di finanziare le proprie operazioni facendo leva su contratti a termine (coperti dalla blockchain) con i clienti attuali. Utilizzando i token SEED di BlockGrain, i fornitori possono aumentare la liquidità utilizzando i contratti futuri per finanziare le operazioni immediate (fare riferimento alla sezione Token Economy).

## ASSICURAZIONE

Attraverso BlockGrain, le compagnie assicurative approvate otterranno una visibilità senza precedenti delle scorte dell'agricoltore nel campo, delle scorte disponibili e occupate nel trasporto. Le soluzioni emergenti dell' "Internet delle Cose" (IoT, Internet of Things) per i macchinari pesanti e lo stoccaggio nel settore agricolo offrono inoltre ulteriori opportunità per migliorare i dati registrati in BlockGrain. Accedendo a dati vivi, accurati e immutabili, le compagnie assicurative sono in grado di valutare efficacemente le richieste, offrire prodotti personalizzati ai clienti, distribuire i pagamenti sui sinistri, monitorare i rischi, identificare comportamenti sospetti e migliorare la valutazione delle frodi. In cambio gli agricoltori, gli acquirenti e le società di logistica avranno a disposizione una gamma più ampia di prodotti assicurativi tra cui scegliere, con premi di rischio più precisi e più economici.

## PRESTITO P2P

Utilizzando BlockGrain, le aziende agricole di qualsiasi dimensione saranno in grado di connettersi in un ambiente di prestito peer-to-peer (P2P) sicuro, che consente alle aziende con surplus di liquidità di offrire prestiti a breve termine a coloro che necessitano di accesso al capitale a breve termine. La piattaforma BlockGrain consente agli agricoltori con idee simili di stringere accordi di prestito che

superano il tradizionale prestito scoperto, riducendo il costo dei prodotti finanziari agricoli e assicurando nel contempo che gli eventuali interessi pagati restino all'interno del settore.

## VANTAGGI DI BLOCKGRAIN

### PROCESSO ATTUALE

Coltivatore - Commerciante Interno - Assicuratore - Commerciante Estero - Compratore

Banca Nazionale - Banca Estera

Azienda Agricola - Gestore di Massa - Porto Nazionale - Porto Estero - Lavorazione - Utente Finale

Carico - Carico - Carico via Mare - Carico - Carico

### PROBLEMI

- Mescolamento di magazzino
- Perdita della provenienza
- Doppia gestione
- Spese di stoccaggio e gestione
- Sistemi software multipli
- Quotazioni multiple
  
- Costi di finanziamento
- Rischi e tasse di cambio estero
- Rischio di mancato pagamento
- Rischio di mercato
- Alto costo del capitale
  
- Elevato costo assicurativo
- Lettere di credito
- Documentazione complessa
- Alte spese generali di amministrazione
  
- Tracciabilità limitata
- Nessuna prova di origine
- Richiami di prodotti incerti
- Nessuna garanzia di fornitura
- Ricorso limitato per mancata consegna

### PROCESSO BLOCKGRAIN

Coltivatore - Assicuratore - Acquirente

Carico - Carico via Mare - Carico - Carico

Azienda Agricola - Porto Nazionale - Porto Estero - Lavorazione - Utente Finale

## SOLUZIONI

- Un singolo sistema software
  - Magazzino a origine singola
  - Migliore visibilità delle scorte
  - Riduzione del costo del capitale
  - Gestione ridotta
  - Costo di archiviazione ridotto
  - Quotazioni online
  - Controllato dal coltivatore
- 
- Monitoraggio della filiera
  - Riduzione del ricorso alle banche
  - Transazioni con rischio ridotto
  - Nessun rischio né tasse di cambio estero
  - Costi di assicurazione accurati
  - Meno pratiche burocratiche
  - Spese generali di amministrazione ridotte
- 
- Tracciabilità completa delle scorte
  - Prova di origine
  - Richiami di prodotto più chiari
  - Fiducia nella fornitura



## SODDISFARE LE ESIGENZE DEL SETTORE

### COPERTURA DI RETE

Durante le prove del raccolto, BlockGrain 1.0 ha sottolineato le limitazioni derivanti dalla scarsa copertura di rete di dati mobili nelle zone rurali. Il feedback degli utenti ha evidenziato l'importanza della creazione di una piattaforma in grado di funzionare senza una connessione dati attiva.

BlockGrain 2.0 risolve questo problema memorizzando nella cache i dati chiave sul dispositivo mobile fino a quando non viene ristabilita una connessione dati. Ciò consente all'applicazione mobile BlockGrain di continuare a funzionare, indipendentemente dalla copertura di rete.

### GESTIRE LE OPERAZIONI DINAMICHE

BlockGrain offre agli agricoltori la flessibilità di mantenere e gestire i propri ambienti "cooperativi", consentendo agli agricoltori più piccoli di collaborare per collegare e condividere campi e magazzini. Quando arriva il momento, gli agricoltori possono comunicare facilmente con i fornitori di servizi logistici per creare una soluzione di filiera end-to-end senza soluzione di continuità, controllando allo stesso tempo i movimenti di stoccaggio, segregazione e merci. BlockGrain può anche essere utilizzato come soluzione autonoma per i fornitori di servizi logistici per gestire il parco di veicoli pianificando e programmando ordini di trasporto e prenotazioni.

BlockGrain non necessita che tutti i partecipanti alla catena di approvvigionamento siano utenti del sistema per funzionare in modo efficace. Gli utenti del sistema possono aggiungere i dettagli delle entità con cui trattano, consentendo loro di creare una registrazione completa delle operazioni aziendali (indipendentemente dal fatto che le entità siano utenti del sistema BlockGrain). Tuttavia, BlockGrain richiederà tuttavia a tutti i partecipanti di una transazione di essere utenti del sistema quando si utilizzano funzionalità supportate da blockchain (come smart contracts, tracciabilità della filiera e prove di origine).

### ADOZIONE DELLA TECNOLOGIA

BlockGrain è stato progettato da agricoltori e partecipanti alla catena di approvvigionamento agricola per andare incontro alle esigenze specifiche del settore. Mentre ciò assicura l'immediata rilevanza delle funzionalità del sistema per gli utenti, BlockGrain non si basa solo sulle queste ultime per acquisire mercati chiave. I broker svolgono un ruolo fondamentale in una più ampia strategia di adozione della tecnologia di BlockGrain poiché lavorano a stretto contatto con i loro clienti agricoltori e sono considerati esperti di mercato e settore.

Fino a BlockGrain, nessuna soluzione software collegava direttamente broker e agricoltori, consentendo a entrambe le parti di lavorare collaborativamente per gestire e vendere le scorte. I broker più capaci possono arrivare a lavorare con oltre 100 agricoltori e gestire un tale numero di clienti può essere difficile senza una soluzione software comune. BlockGrain sta lavorando a stretto contatto con le principali reti di broker per aumentare l'adozione della tecnologia tra i loro agricoltori.

La contrattazione, la visibilità delle scorte e il tracciamento della filiera end-to-end risultano significativamente migliori quando gli utenti BlockGrain collaborano in sintonia. BlockGrain promuove l'adozione della tecnologia sia a monte che a valle incoraggiando le entità in ogni fase della catena di fornitura, per fornire valore aggiunto ai propri partner e clienti nelle fasi adiacenti. Man mano che più utenti aderiscono alla piattaforma aumenta il valore di alcune funzionalità, promuovendo l'adozione e l'espansione del sistema.

### ECONOMIE IN VIA DI SVILUPPO

Il team di BlockGrain crede fermamente nella creazione della parità di condizioni e di accesso ai mercati per tutti gli agricoltori di tutte le regioni del mondo. Per raggiungere questo obiettivo, BlockGrain mira a sfruttare una futura presenza sul mercato delle economie agricole sviluppate per distribuire la piattaforma BlockGrain alle economie in via di sviluppo senza alcun costo per l'utente.

L'incapacità dei piccoli agricoltori nelle economie in via di sviluppo di gestire e controllare le proprie scorte si traduce in una perdita che arriva fino al 50% del valore dei loro prodotti tra il raccolto e il punto finale di vendita<sup>24</sup>. BlockGrain può trasformare il modo in cui gli agricoltori nelle economie in via di sviluppo fanno affari offrendo una soluzione che dona opportunità per creare reti e formare cooperative, lavorare con fornitori di logistica e accedere ai mercati globali.

"GRAZIE A BLOCKGRAIN OTTENDO ORA PIENA VISIBILITÀ DEL NOSTRO INVENTARIO, IL CHE MI GARANTISCE LA POSSIBILITÀ DI FARE LE SCELTE COMMERCIALI MIGLIORI".

Leeton Ryan, Victoria Settentrionale

"L'INDUSTRIA HA AVUTO BISOGNO PER ANNI DI UNA SOLUZIONE COME QUESTA. BLOCKGRAIN STA RISOLVENDO ALCUNI DEI PIÙ GRANDI PROBLEMI CHE RICONTRIAMO COME COLTIVATORI DI GRANO. "

Greg Rae, New South Wales Meridionale

"UTILIZZO BLOCKGRAIN PER LA MIA FATTORIA E PER GESTIRE IL MIO BUSINESS LOGISTICO, ED È DIFFICILE PENSARE DI UTILIZZARE QUALSIASI ALTRO STRUMENTO."

Tyson Vivian, Victoria Meridionale

## I RISULTATI DI BLOCKGRAIN

### CRONOLOGIA

2015

Q4: Fondazione di BlockGrain

Il progetto BlockGrain nasce presso la Bond University, nel Queensland.

2016

Q1: Raccolta dei requisiti degli utenti

Il team BlockGrain intraprende una missione di quattro mesi per coinvolgere e lavorare con esperti del settore e leader aziendali.

Q2: Inizio dello sviluppo

BlockGrain inizia lo sviluppo della prima iterazione del software.

Q3: Primo lancio

BlockGrain 1.0 viene rilasciato a un gruppo principale di agricoltori e mediatori di grano sulla costa orientale dell'Australia.

Q3: Miglior promozione (StartUp House)

BlockGrain vince la Sfida di StartUp House (San Francisco) - Miglior Promozione.

Q4: Primo raccolto

Il team BlockGrain raccoglie feedback e approfondimenti essenziali sulle modalità di utilizzo da parte degli agricoltori e delle aziende di logistica durante il raccolto.

2017

Q1: Progettazione del sistema

Sfruttando il feedback e le lezioni apprese da BlockGrain 1.0, il team inizia a esplorare e progettare BlockGrain 2.0.

Q1: Primo grande cliente

Il più grande gruppo di broker di cereali indipendenti dell'Australia (Rise Agri) si impegna ad utilizzare BlockGrain.

Q2: Supporto da parte del governo

BlockGrain riceve una sovvenzione di finanziamento "Ignite Ideas" dal Governo del Queensland.

Q3: Sviluppo

Dopo quattro mesi di studio di impatto ambientale e progettazione inizia lo sviluppo completo di BlockGrain 2.0 (applicazioni mobili native e web).

Q4: Finalista del Queensland (Pitch@Palace)

Una giuria guidata dal Principe Andrew (Duca di York), seleziona BlockGrain come finalista al concorso Queensland Pitch@Palace.

Q4: Secondo raccolto

I partner di prova regionali forniscono un prezioso feedback sull'esperienza degli utenti durante il raccolto.

2018

Q1: Nuovi partner di collaborazione

Il profilo rapidamente emergente di BlockGrain nel settore agricolo e blockchain porta a nuove opportunità con partner di collaborazione in Australia, Africa, Europa e Sud America. Queste partnership comprendono scambi di cereali, fornitori di gruppi di materie prime, distributori di fertilizzanti, aziende di trattamento delle sementi e corporazioni aziendali agricole.

Q1: Lancio dei token

BlockGrain lancia un evento di offerta per il token AGRI.

PREMI

2016

Sfida StartUp House (San Francisco)

**Vincitore: Miglior Pitch**

2017

Pitch@Palace

**Finalista del Queensland**

Governo del Queensland  
**Vincitore della Borsa "Ignite Ideas"**

Bond University Accelerator  
**Miglior Acceleratore**

Startup Catalyst: Mission Israel  
**Attività Selezionata**

2018

Fondazione NEM  
**Vincitore del Fondo Comunitario NEM**

**Orgogliosamente supportato da:**

TEAM BLOCKGRAIN

TEAM

**Caile Ditterich**

Amministratore Delegato

Nato nella fattoria di famiglia vicino a Swan Hill (Victoria), Caile ha 15 anni di esperienza nel settore dei cereali. Ha piantato il suo primo raccolto all'età di 12 anni, ha lavorato in posizioni chiave con varie aziende agricole, tra cui GrainCorp (il più grande gestore di cereali in Australia). Forte di un MBA della Bond University, Caile è stata l'energia trainante di BlockGrain fin dal suo inizio. Prima di BlockGrain, Caile ha gestito varie aziende e lavorato come consulente strategico per start-up e aziende IT.

**Sam Webb**

Direttore Operativo

Sam Webb porta una vasta esperienza di business, IT e project management nel team di BlockGrain. Basandosi su oltre 10 anni di esperienza nel settore, ha svolto un ruolo chiave nello sviluppo del sistema BlockGrain, nonché nella strategia di implementazione e di espansione. Dopo aver ottenuto un MBA e un MPM presso la Bond University, Sam ha lavorato su progetti su larga scala e di alto valore in ambito sanitario, infrastrutture ICT e software.

**Martin Halford**

Direttore Tecnologico

Martin è un tecnologo di livello esecutivo con una vasta e comprovata esperienza nel ridimensionamento dei team di Sviluppo Software Agile. È in grado di portare a termine prodotti e progetti tecnologici complessi su scala internazionale e ha guidato e gestito team di grandi dimensioni con oltre 300 dipendenti. Durante la sua carriera, Martin ha ricoperto posizioni di CTO presso la Chelsea Apps Factory e Appster (una delle più grandi società di sviluppo di applicazioni in Australia).

### **Professore Baden U'Ren**

Direttore Finanziario

Come Assistente Professore di Imprenditoria presso l'Università di Bond, Baden è un leader di pensiero nella comunità imprenditoriale australiana. Baden è anche il direttore del Centro di Commercializzazione del Business Obbligazionario. In precedenza, è stato Responsabile della Finanza Strutturata per Atlantic 3 Funds Management, dove ha condotto con successo attività di raccolta di capitali multiple per acquisizioni aziendali e fondi comuni di investimento e ha contribuito a lanciare il Private Equity Program di QIC.

### **Ian Dalglish**

Responsabile di Sviluppo Aziendale

Attingendo da oltre 35 anni di esperienza nel settore agricolo, Ian instaura con fiducia rapporti con gli agricoltori e il più ampio settore agricolo. Ian ha promosso e sviluppato numerosi progetti IT di successo nel settore agricolo e ha ricoperto diverse posizioni chiave nella gestione della catena di fornitura di cereali, tra cui Origination Manager per Cargill Australia, Accumulation Manager per Noble Grains e General Manager per Australian Grain Accumulation.

### **Megan Laws**

Direttore Marketing

Megan possiede un background unico e diversificato che abbraccia marketing strategico, gestione dei prodotti, vendite, social marketing e media. È una specialista entusiasta che ha guidato campagne di crescita per un certo numero di startup di successo.

### **Emma Hislop**

Consulente Marketing

Emma è un membro di grande esperienza del team BlockGrain e ha lavorato come Responsabile Portafoglio Clienti per alcune delle aziende australiane e più rinomate in Europa, tra cui Carlton & United Breweries, Schweppes, General Mills, Fonterra, Cadbury, Kraft, Dulux, Lion, Asahi, Mattel, Carlsberg e Lindt.

### **Rahul Srivastava**

Direttore Generale di Sviluppo IT

Rahul è un leader di crescita rispettato, con una vasta esperienza nella gestione delle consegne, Sviluppo Agile, trasformazione e consulenza. Appassionato del supporto ai clienti nella risoluzione di sfide aziendali complesse con soluzioni di livello mondiale, Rahul vanta una comprovata esperienza nel settore dell'edilizia e crescenti team di consegna ad alte prestazioni. Come ex Direttore di una delle più grandi aziende di sviluppo di app in Australia, Rahul offre al team BlockGrain una vasta conoscenza ed esperienza nello sviluppo di software.

### **Arvind Singh**

Responsabile per il Mobile

Dopo aver aderito a BlockGrain da un'importante azienda australiana, Arvind vanta oltre 12 anni di esperienza come Architetto Tecnico Principale, Project Manager e Sviluppatore Software Senior. Arvind possiede una comprovata esperienza di consegna e lavoro su complesse applicazioni software.

### **Tom Plasonic**

Ingegnere Software Senior

Avendo lavorato con BlockGrain sin dall'inizio, Tom è stato determinante nello sviluppo della piattaforma BlockGrain. Tom è uno Sviluppatore Senior dedicato e appassionato che contribuisce con la sua grande esperienza applicativa nel mondo reale al team di sviluppo di BlockGrain.

### **Vikas Gupta**

Ingegnere Software Senior

Con oltre 10 anni di esperienza nello sviluppo di software, Vikas ha esperienza diretta come architetto tecnico e sviluppatore completo presso una delle principali società di sviluppo software in Australia. Vikas costruisce team di Sviluppo Agile produttivi, autonomi e motivati, incentrati sulle prestazioni e le consegne.

## CONSULENTI

### TECNOLOGIA E CRIPTOVALUTA

#### **Alex Saunders**

Consulente Blockchain e Criptoaluta

Alex Saunders ha vissuto e respirato criptoaluta fin dal 2012. Alex ha investito in decine di progetti di qualità e il suo portfolio ha superato in prestazioni i fondi di punta di 100 volte. La sua capacità di selezionare progetti che otterranno supporto trainante nel mondo reale e di spiegarli in termini facili da comprendere non è seconda a nessuno. Ora gestisce il più grande canale cripto di YouTube in Australia, ha oltre 100mila follower sui social media e sta rapidamente diventando la voce più fidata nella comunità cripto australiana.

#### **Suryanata Wongtomo**

Consulente Blockchain e Criptoaluta

Con oltre sette anni di esperienza in criptoalute e blockchain, Surya è considerato uno dei principali specialisti australiani di blockchain. Surya ha una profonda conoscenza della criptoalute ed è stato un architetto chiave dietro la seconda più grande offerta di token in Australia ad oggi. È stato inoltre un co-fondatore della piattaforma di trading di valuta digitale di Brighton Peak.

#### **Anouk Pinchetti**

Consulente Blockchain e Criptoaluta

Anouk è uno dei principali Consulenti Educativi presso il Blockchain Centre di Melbourne e uno dei Fondatore di Inverse Blockchain Technologies. Anouk è specializzato nello sviluppo di economie token che forniscono valore alle applicazioni di blockchain reali che risolvono problemi globali.

#### **Martin Davidson**

Consulente Blockchain e Criptoaluta

Martin è un appassionato imprenditore, educatore e leader di comunità nell'ecosistema di criptoalute e blockchain. È uscito con successo da un'impresa Bitcoin e ha contribuito a raccogliere \$5,9 milioni per una società di mining di blockchain. Martin è il Direttore Globale e CEO del primo centro di conoscenza e spazio di coworking blockchain del mondo, Blockchain Center.

#### **Simon Spencer**

Consulente di Intelligenza Artificiale

Analista, stratega, CTO e ora ospite in tutta l'Asia del programma radiofonico online #1 Breaking Banks, Simon ha avuto una carriera diversificata come dirigente senior, CIO, CTO, Fondatore e Co-Fondatore in una serie di settori tra cui bancario, telecomunicazioni, media digitali e startup digitali.

Simon riunisce il meglio degli approcci "startup" agili, dinamici e innovativi per aiutare le imprese, grandi e piccole, a fornire nuove funzionalità e ad emergere come leader in paesaggi aziendali in rapida evoluzione.

## AGRICOLTURA

### **Gerard Toscan**

Consulente Agricolo

Gerard è un agricoltore di quinta generazione di Coleambally in Riverina (NSW). Sfruttando i suoi oltre 35 anni di esperienza nel settore agricolo, Gerard ha rivoluzionato l'industria dei popcorn sviluppando un'operazione di filiera leader di mercato per le sue operazioni di esportazione di popcorn e cereali direttamente agli utenti finali in Australia e Asia. Gerard è stato anche fondatore chiave di una sgranatrice di cotone vergine da \$28 milioni (USD) che è passata dal concetto alla produzione in meno di 12 mesi.

### **Brendan Stewart**

Consulente Agricolo

Brendan è un esperto agricolo di grande esperienza ed ex presidente di AWB, la più grande azienda agricola e più grande gestore/esportatore di cereali in Australia. Brendan è un leader d'azienda multiforme e orientato ai risultati, con una vasta esperienza di gestione senior nel settore agricolo.

## FILIERE E LOGISTICA

### **Don Telford**

Consulente di Filiere e Logistica

Attualmente ricopre la carica di Presidente del Consiglio Australiano per la Logistica e ha ricoperto per molti anni la posizione di Direttore Esecutivo di Asciano Group. Don è stato inoltre Direttore Generale di Divisione di Pacific National Intermodal. Precedentemente, ha ricoperto il ruolo di Direttore Logistico presso Toll Holdings Ltd. L'esperienza di Don nelle catene di trasporto e approvvigionamento è molto apprezzata in tutto il settore, e ha ricoperto incarichi di gestione consultiva presso la Monash University e l'RMIT University.

### **Jack Haddad**

Consulente di Filiere e Logistica

Jack possiede 22 anni di esperienza nella logistica, spedizioni di carichi, spedizioni marittime e commercio internazionale in diversi settori. Ha lavorato per alcune tra le più grandi società di logistica del mondo, tra cui UPS, Hellmann, EGL e OOCL. Jack è un appassionato di ottimizzazione della catena di fornitura e delle migliori pratiche.

## FINANZA E MERCATI

### **Michael Sonderegger**

Consulente di Strategia Finanziaria

Michael è un imprenditore con un forte background in materia di raccolta di capitali e acquisizioni societarie. Michael è forte di una vasta esperienza e una vasta rete nei settori bancario e criptovalute. Ha conseguito un MBA in Banking and Finanza presso l'Università di St. Gallen.

### **Christian Mischler**

Consulente per l'Ingresso nel Mercato e la Crescita

Christian è un imprenditore seriale di grande esperienza e ha trascorso molti anni a creare startup tecnologiche a crescita elevata. Ha fondato ed è uscito da numerose aziende, tra cui HotelQuickly e Foodpanda. Christian passa inoltre molto del suo tempo ad aiutare le aziende tradizionali ad adattarsi alle tecnologie emergenti.

### **Jing Su**

Consulente per i Mercati Internazionali

Jing gestisce la sua azienda familiare da oltre 10 anni ed è Amministratore Delegato e Direttore Esecutivo delegato del suo impero dell'abbigliamento con sede a Shanghai. Jing è stata coinvolta in un ampio portfolio di aziende in tutta l'Asia e negli Stati Uniti e offre a BlockGrain importanti percorsi di espansione su questi mercati. Jing ha conseguito un MBA presso la Bond University ed è anche membro del consiglio di amministrazione e investitore in fase iniziale di Lalabobo Clothing (che ha ricevuto importanti investimenti da parte di Sequoia Capital China).

### TOKEN ECONOMY

ATTRAVERSO LA PIATTAFORMA BLOCKGRAIN, TUTTI I PARTECIPANTI NELLA FILIERA AGRICOLA (AGRICOLTORI, FORNITORI DI LOGISTICA, BROKER, COMMERCANTI, COMPRATORI E CONSUMATORI) SARANNO IN GRADO DI EFFETTUARE TRANSAZIONI VELOCI IN UN AMBIENTE EFFICACE E PROTETTO DA RISCHI.

Come piattaforma globale, BlockGrain offre connettività tra i partecipanti alla filiera agricola promuovendo la trasparenza e la tracciabilità dai campi alla tavola. L'ecosistema di BlockGrain è sicuro, scalabile e adattabile a piattaforme complementari che esistono sia internamente che esternamente al settore agricolo. Questo approccio consente ai clienti di utilizzare BlockGrain come sistema autonomo o come integrazione a software esistenti.

Il token AGRI di BlockGrain guida l'interazione tra i partecipanti alla filiera e la piattaforma BlockGrain. Come "carburante" del sistema BlockGrain, l'AGRI è un token di utilità multifunzione scambiato in borsa. I token AGRI forniscono l'accesso al sistema BlockGrain e consentono ai proprietari di utilizzare le funzionalità del sistema supportate da blockchain. AGRI fornisce inoltre agli utenti di BlockGrain una singola valuta comune con cui effettuare transazioni.

BlockGrain supporterà anche un token privato 'SEED' (non negoziabile su scambi pubblici) che consente ai partecipanti pre-approvati di ridurre i rischi all'acquisto e alla vendita, fornire liquidità e ridurre il costo del capitale. I token SEED vengono creati uno contro uno con la valuta legale del venditore nel momento in cui un compratore e un venditore stipulano un contratto merci. Una parte del valore totale del contratto può essere distribuita al venditore in token SEED, che sono supportati dalla merce contrattata e dall'assicurazione. Gli utenti BlockGrain ai quali sono stati rilasciati token SEED possono quindi negoziare con i fornitori sul sistema per fornire liquidità tra la data del contratto e la data di liquidazione.

### TOKEN AGRI

BlockGrain utilizza token AGRI standard ERC20 sulla Blockchain Pubblica Ethereum (Rete Principale). Il token AGRI è un token di utilità commercializzato in borsa che può essere utilizzato per pagare l'accesso al sistema BlockGrain tramite un Gateway di Pagamento.

Quando una commissione di transazione deve essere pagata in token AGRI, gli utenti saranno addebitati al momento della transazione. Agli utenti sarà richiesto di mantenere un saldo minimo di



token AGRI a garanzia della possibilità di completare le transazioni di sistema. I token AGRI ricavati da BlockGrain possono essere venduti sul libero mercato per realizzare un profitto. BlockGrain assegnerà anche una percentuale di entrate token AGRI alla crescita del Fondo Merci.

Per superare la volatilità tipica dei mercati delle criptovalute, i tassi di sistema di BlockGrain (come le commissioni e i premi) saranno calcolati utilizzando i prezzi della moneta legale. Tuttavia, agli utenti saranno richiesti pagamenti in token AGRI: ciò garantisce tassi coerenti e addebiti sempre ragionevoli, indipendentemente dalla volatilità del mercato delle criptovalute.

### **Contrattazione di merci**

Gli utenti di BlockGrain pagheranno AGRI per creare contratti merci per la vendita e l'acquisto di prodotti agricoli. Una volta che è stato creato un contratto sulle merci, eventuali future modifiche che richiedono la scrittura di nuovi dati sulla Blockchain Pubblica comporteranno anche una commissione di transazione AGRI. Anche il completamento, chiusura o annullamento di contratti richiederà un pagamento AGRI per finalizzare la transazione sulle merci tra il venditore e l'acquirente.

Per ridurre la complessità e i rischi alla data di liquidazione, il venditore e l'acquirente saranno in grado di effettuare transazioni utilizzando token AGRI. Ciò è particolarmente importante per i contratti internazionali sulle merci e rimuove una serie di onerosi costi di transazione, come contratti di cambio multipli, garanzie bancarie e lettere di credito. BlockGrain rimuove le complicazioni e l'affidamento a intermediari finanziari, consentendo a venditori e acquirenti in tutto il mondo di effettuare transazioni con l'utilizzo di un'unica moneta comune.

Data del Contratto - Commissione di Contratto - Contratto su Merci - Commissione di Contratto

Data di Liquidazione - Venditore - Liquidazione - Fondo Merci BlockGrain - Liquidazione - Acquirente

### **Mercato BlockGrain**

Quando i commercianti di materie prime si connettono utilizzando il mercato BlockGrain, BlockGrain richiederà una commissione per stabilire la connessione. Le commissioni di mercato saranno pagate in token AGRI.

### **Contratto di trasporto**

La creazione e la gestione dei contratti per gli ordini e i movimenti delle merci funzioneranno in modo simile ai contratti sulle merci, in base ai quali i partecipanti alla catena di approvvigionamento pagheranno in AGRI per registrare i dati sulla Blockchain Pubblica. I contratti di trasporto possono essere stipulati tra il venditore o l'acquirente di una merce e un broker o un fornitore di merci. Per gli ordini di trasporto gestiti da un broker, saranno richiesti AGRI per assegnare i singoli contratti di trasporto ai subfornitori. I partecipanti alla filiera avranno anche la possibilità di pagare i servizi di trasporto in token AGRI al momento della liquidazione dei contratti di trasporto.

### **Offerta di trasporto**

I commercianti che richiedono servizi di trasporto saranno in grado di utilizzare il modulo di appalto per il trasporto di BlockGrain per pubblicizzare i loro requisiti di trasporto. Questa funzione promuove costi di trasporto competitivi poiché i potenziali fornitori di servizi di logistica possono offrire le tariffe migliori per assicurarsi il lavoro. Poiché le materie prime agricole passano principalmente dalle aree rurali alle strutture e ai porti urbani, i camion di ritorno rimangono spesso

vuoti. Il modulo di appalto per il trasporto merci riduce queste inefficienze consentendo ai partecipanti alla filiera di caricare i camion in direzione di ritorno verso le aree rurali.

Gli input agricoli (come i fertilizzanti) si muovono nella direzione opposta rispetto alle materie prime agricole, dalle aree urbane alle fattorie. BlockGrain fornisce una piattaforma per gli operatori commerciali che garantisce prezzi competitivi sui carichi di ritorno mediante l'offerta di trasporto per input agricoli. Ciò consente alle aziende di logistica di massimizzare la produttività riducendo il numero di rientri a vuoto. Le commissioni raccolte da BlockGrain per il collegamento tra commercianti e società di logistica saranno pagate in token AGRI.

### **Monitoraggio della filiera**

Per tenere traccia delle merci lungo la catena di approvvigionamento e creare una registrazione completa del viaggio dai campi alla tavola dei prodotti agricoli, ogni punto di transazione deve essere registrato. Tra la fattoria e l'utente finale, la custodia e la proprietà possono cambiare più volte man mano che le merci vengono trasferite da un partecipante alla filiera a quello successivo. In ogni punto di carico, scarico o trasferimento di proprietà, le spese saranno sostenute dall'utente e pagabili in AGRI.

### **Gestione delle merci**

Poiché le materie prime vengono raccolte e trasportate lungo la catena di approvvigionamento, vengono ispezionate frequentemente per garantire che il prodotto soddisfi i requisiti di qualità, grado e peso specificati. Ad ogni punto di ispezione, i dati sulle materie prime saranno registrati sulla blockchain per fornire visibilità completa e creare un registro end-to-end. Saranno inoltre registrati anche i trattamenti o i gas applicati alle materie prime nel viaggio attraverso la filiera. La raccolta di dati sulle materie prime comporta commissioni che verranno addebitate in token AGRI.

### **Accordi di agricoltura condivisa**

Gli accordi di agricoltura condivisa offrono agli agricoltori l'opportunità di lavorare in modo collaborativo e massimizzare la redditività dei loro beni. Collegando i proprietari terrieri con gli agricoltori che desiderano espandere la propria attività, gli accordi di condivisione di quote consentono agli agricoltori di aumentare la produzione. BlockGrain supporta gli agricoltori che stipulano accordi di agricoltura condivisa e registra queste informazioni sulla Blockchain Privata BlockGrain. Le commissioni per la creazione, la modifica e la chiusura degli accordi di agricoltura condivisa saranno addebitate in token AGRI.

### **AGRI come token premio**

Durante la stagione di coltivazione vengono raccolti dati agronomici e agricoli relativi alle attività e alle condizioni del campo. Queste informazioni includono analisi del suolo, stime di rendimento, nutrienti e fertilizzanti, prodotti chimici, pesticidi e altro ancora. Queste informazioni sono variamente utili in quanto non solo contribuiscono alla costruzione dei "big data" agricoli che permettono di individuare tendenze e modelli, ma influenzano anche le decisioni di acquisto dei consumatori. Per garantire la piena trasparenza di ciascuna merce, i dati agronomici verranno registrati sulla Blockchain Privata BlockGrain. BlockGrain prevede di incentivare gli utenti a fornire dati agronomici premiandoli con token AGRI provenienti direttamente dalle entrate ricavate dai dati.

TOKEN "SEED"

Data del Contratto - Contratto sulle Merci - Venditore - Fornitore di Logistica - Fornitore di Fertilizzanti

'SEED25 è un token privato che funziona sulla Blockchain Privata BlockGrain. SEED svolge un ruolo cruciale nella piattaforma BlockGrain in quanto viene utilizzato per fornire liquidità ai partecipanti alla filiera e proteggere gli utenti dalla volatilità della criptovaluta. I token SEED saranno disponibili solo per le transazioni tra utenti di BlockGrain pre-approvati. La pre-approvazione sarà concessa sulla base di una combinazione di reputazione/rating dell'utente di BlockGrain, durata d'uso del sistema, numero di transazioni effettuate con successo, rating del credito, rating assicurativo e altro ancora. I token SEED esisteranno solo sulla Blockchain Privata BlockGrain e non saranno utilizzati negli scambi pubblici di token.

I token SEED sono scambiati uno contro uno con la valuta legale del venditore, supportati da un prodotto negoziabile e sottoscritti da un'assicurazione. Quando viene creato un contratto su merci tra utenti di BlockGrain pre-approvati, sarà disponibile un'opzione per il venditore per generare una parte del valore totale del contratto in forma di token SEED.

Il venditore sarà quindi in grado di scambiare token SEED con altri partecipanti alla filiera e fornitori nel sistema BlockGrain, fornendo loro ulteriore liquidità prima della data di pagamento. I token SEED indicheranno la data di liquidazione del contratto sottostante sulle materie prime.

I fornitori che hanno la possibilità di essere pagati in token SEED includono fornitori di prodotti e servizi agricoli, nonché altri partecipanti alla filiera (fornitori di servizi logistici, agricoltori, intermediari, ecc.). I token SEED possono essere scambiati sulla Blockchain Privata BlockGrain tra venditori e partecipanti alla filiera che accettano pagamenti in token SEED. È possibile scambiare i token SEED più volte prima della liquidazione del contratto sottostante.

Data di Liquidazione - Acquirente - Fondo Merci BlockGrain - Venditore - Fornitore di Servizi Logistici - Fornitore di Fertilizzanti

Una volta risolto il contratto e trasferiti i fondi dall'acquirente al venditore, i token SEED generati a garanzia del contratto verranno distrutti e il valore equivalente trasferito al destinatario. Attualmente, i venditori agricoli estendono i termini di credito ai clienti con garanzie di pagamento limitate.

SEED riduce il rischio di mancato pagamento fornendo ai venditori agricoli un token digitale protetto. Non esiste una quantità fissa di token SEED, poiché i token verranno generati e distrutti su richiesta.

## LIVELLI DI TECNOLOGIA

### LIVELLO DI BLOCKCHAIN PUBBLICO

BLOCKGRAIN UTILIZZA LA BLOCKCHAIN DI ETHEREUM (RETE PRINCIPALE) PER CREARE SMART CONTRACTS, REGISTRARE DATI DI BLOCKCHAIN PUBBLICI, EFFETTUARE TRANSAZIONI IN TOKEN AGRI E CONSENTIRE SCAMBI TRA TOKEN AGRI E TOKEN DI TERZE PARTI.

Il Livello Blockchain Pubblico facilita gli smart contracts per le merci e per il trasporto, i dati delle prove di origine e le transazioni AGRI. La Blockchain Pubblica Ethereum e gli scambi di terze parti operano indipendentemente da BlockGrain e forniscono sicurezza e decentralizzazione per smart contracts e token AGRI.

## LIVELLO DI BLOCKCHAIN PRIVATO

A causa dell'alto volume e della frequenza delle transazioni agricole e nella filiera, è necessario un Livello Blockchain Privato per gestire meglio i volumi di dati e ridurre i costi di transazione e i tempi di attesa associati a una blockchain pubblica. BlockGrain sta attualmente lavorando con, valutando e testando un numero di tecnologie blockchain per determinare la migliore soluzione tecnica e commerciale per la Blockchain Privata BlockGrain. Il Livello Blockchain Privato si interfaccia con la Blockchain Pubblica di Ethereum (Rete Principale).

La Blockchain Privata BlockGrain verrà utilizzata per registrare dati privati relativi a contratti su merci, contratti di trasporto, tracciabilità della filiera, gestione dei magazzini, agronomia, ecc. BlockGrain sta perseguendo questa strategia per garantire la migliore corrispondenza possibile tra l'applicazione sottostante e il volume e carico previsti.

Rete Principale Ethereum (Livello Blockchain Pubblico)

Premi "Big Data"\* - Smart Contracts Merci\* - Prove di Origine Pubbliche\* - Smart Contracts Trasporto Merci\*

Dati Agronomici - Contrattazione Merci - Tracciamento Filiera - Magazzino - Gestione Merci - Ordini di Trasporto/Movimenti Merci - Contrattazione Trasporto Merci

Blockchain Privata BlockGrain (Livello Blockchain Privato)

\* Transazioni token AGRI

## PIATTAFORMA DI PAGAMENTO

La Piattaforma di Pagamento BlockGrain consente di effettuare pagamenti diretti per l'accesso alle Applicazioni. I Gateway di Pagamento supportano i pagamenti in token AGRI e valuta legale (carta di credito). Poiché molte persone nel mercato di riferimento di BlockGrain saranno introdotte per la prima volta alla tecnologia e ai token di blockchain, i pagamenti con carta di credito saranno temporaneamente accettati, riducendo eventuali ostacoli all'adozione del sistema. I pagamenti con carta di credito saranno utilizzati per acquistare token AGRI da borse pubbliche, che seguiranno quindi lo stesso processo di un pagamento AGRI diretto. Nel tempo, mentre viene consolidato il Livello Blockchain Privato di BlockGrain, il gateway di pagamento con carta di credito verrà disattivato e i token AGRI diventeranno l'unico metodo di pagamento per l'accesso al sistema.

## LIVELLO DELLE APPLICAZIONI

### **I principali Moduli di Applicazione di BlockGrain includono:**

1. Contratti su Merci
2. Ordini di Trasporto
3. Movimenti di Merci
4. Gestione delle Scorte
5. Gare di Trasporto Merci
6. Mercato
7. Assicurazioni
8. Fatturazione
9. Stime di Produzione
10. Segnalazioni
11. Quotazioni

## 12. Amministrazione/Configurazione

### **Le Applicazioni BlockGrain sono disponibili sulle seguenti piattaforme:**

1. Browser Web (accessibile tramite qualsiasi browser moderno su PC, Mac e/o dispositivi mobili)
2. Mobile - App nativa per iOS
3. Mobile - App nativa per Android

### **I tipi di utenti BlockGrain includono:**

1. Coltivatori (ovvero Agricoltori)
2. Broker
3. Fornitori di Logistica
4. Acquirenti
5. Siti di Ricezione

## ARCHITETTURA DI SISTEMA

Rete Principale Ethereum (Livello Blockchain Pubblico) Token AGRI  
Smart Contracts per Merci\* - Smart Contracts per Trasporto Merci\* - Prove di Origine Pubbliche\*  
Piattaforma di Pagamento BlockGrain - Blockchain di BlockGrain (Livello Blockchain Privato)\*  
Gateway di Pagamento Token AGRI - Gateway di Pagamento Carta di Credito - Gestione Dati\* -  
Applicazione Dati Transazione\* - Applicazione Dati Contratto\*  
Applicazione Dati delle Risorse\* - Applicazione Dati Utente\*  
Piattaforma BlockGrain (Livello delle Applicazioni)  
Moduli - Contratti su Merci - Ordini di Trasporto - Movimenti Merci - Gestione Scorte - Segnalazioni  
- Amministrazione/Configurazione  
Gare di Trasporto Merci\* - Mercato Online\* - Stime di Produzione\* - Assicurazioni\* - Fatturazione\*  
- Quotazioni\*  
Utenti - Coltivatori (Agricoltori) - Broker - Logistica  
Acquirenti\* - Siti di Ricezione  
Piattaforme - Browser Web (PC/Mac) - Android (Mobile) - iOS (Mobile)  
\*In Sviluppo

## SVILUPPO E OBIETTIVI INTERMEDI

### STRATEGIA DI ESPANSIONE

BlockGrain sta sviluppando una soluzione globale da utilizzare con vari prodotti agricoli e di massa che accresceranno la base di clienti di BlockGrain mentre il prodotto si espande verso nuove industrie e nuovi mercati internazionali.

BlockGrain si prepara a rilasciare un MVP (origine del prodotto) per i partner nel settore della frutta in Australia. Questo si espanderà in una soluzione completa nel 2019. Sono iniziati i preparativi per l'espansione nell'industria della lana in Australia (la più grande industria laniera del mondo) nei prossimi due anni. BlockGrain sta inoltre costruendo relazioni con i principali partner di mercato nel settore dell'allevamento.

## CORRENTE - MVP - ESPANSIONE FUTURA

Grano & Cereali - Frutta & Verdura - Lana - Bestiame

## ROADMAP DI SVILUPPO

2018

Q2

- Soft launch - BlockGrain 2.0
- Prova MVP - Frutta

Q3

- Lancio ufficiale - BlockGrain 2.0

Q4

- Raccolta dei requisiti degli utenti per bestiame/lana

2019

Q1

- Modulo Stime di Produzione

Q2

- Espansione piattaforma - Frutta

Q2/Q3

- Modulo Mercato Online
- Interfaccia acquirenti
- Prova MVP - Lana/Bestiame
- Interfaccia Sito di Ricezione e Quotazioni
- Modulo Prenotazioni

Q3

- Prova per smart contracts internazionali
- Prova per il monitoraggio della filiera su blockchain

Q4

- Espansione del prodotto - Lana
- Espansione verso il primo mercato internazionale

2020

Q1

- Modulo M2M

Q2

- Espansione verso i mercati internazionali

Q3

- Espansione del prodotto - Bestiame

Q4

- Rapida crescita nei mercati esistenti e futuri

## DISTRIBUZIONE TOKEN

BLOCKGRAIN EMETTERÀ UN TOKEN ERC20 STANDARDIZZATO ETHEREUM CHIAMATO 'AGRI' (AGRI).

L'AGRI sarà scambiato su piattaforme pubbliche indipendenti (non gestite da BlockGrain). Sono stati generati in totale 1 miliardo di token AGRI, con 300 milioni (30%) disponibili per la vendita durante gli eventi di distribuzione Fase 1 e Fase 2.

Per facilitare l'ingresso dei futuri clienti, 200 milioni di gettoni AGRI (20%) saranno trattenuti in deposito da uno fino a quattro anni in un Pool di Crescita BlockGrain. Su richiesta, BlockGrain può vendere, regalare o scontare questi token per assistere i futuri clienti in fase di ingresso. Ciò garantirà una fornitura sufficiente di token AGRI disponibili per l'accesso al sistema. Tutti i token AGRI invenduti dagli eventi di distribuzione Fase 1 e Fase 2 verranno congelati.

Saranno resi disponibili 1,25 milioni di token per una Campagna di Ricompensa.

### Configurazione

Token accettato - Ether (ETH)

Fornitura totale AGRI - 1 miliardo

Dotazione pubblica - 500 milioni (50%)

Dotazione di BlockGrain - 500 milioni (50%)

Prezzo di vendita AGRI - 1 AGRI = \$0.075 USD (7.5 cent US)

Fasi 1 e 2 di distribuzione - 300 milioni di AGRI

Data di emissione token AGRI - 10 Luglio 2018

### Dettagli sulla distribuzione dei token

Data di Registrazione\* - Data di Vendita\* - Assegnazione AGRI - Contributo ETH Minimo -

Contributo ETH Massimo

Fase 1 Distribuzione Privata - dal 16 Febbraio 2018 al 24 Febbraio 2018 - dal 13 Marzo 2018 al 28

Marzo 2018 - 40 milioni - 0.2 ETH - 500 ETH

Fase 2 Distribuzione Pubblica - dal 5 Aprile 2018 al 22 Giugno 2018 - dal 26 Aprile 2018 al 24

Giugno 2018 - 260 milioni - 0.5 ETH - 500 ETH

\*Le date possono essere soggette a modifica

### Assegnazione di token

Programmi Sociali 2%

Distribuzione Pubblica 30%

Pool di Crescita Pubblico 20%

Fondo Merci 30%

Team (Presente e Futuro) 10%

Operazioni Future 8%

- I token della **Distribuzione Pubblica** saranno offerti in vendita attraverso la distribuzione di token BlockGrain.
- I token del **Pool di Crescita Pubblico** saranno tenuti in deposito da uno fino a quattro anni. La vendita del Pool di Crescita Pubblico garantisce l'accesso ai futuri partecipanti al sistema.
- I token del **Fondo Merci** saranno detenuti da BlockGrain a supporto delle transazioni sulle merci.
- I token del **Team (Presente e Futuro)** hanno forma di maturazione di due anni e saranno distribuiti al team di BlockGrain.
- I token delle **Operazioni Future** saranno utilizzati a supporto delle future attività operative.
- I token dei **Programmi Sociali** saranno utilizzati per supportare iniziative sociali e di comunità caritatevoli.

Utilizzo dei proventi della distribuzione di token

Occorrenza 5%

Sviluppo Piattaforma 40%

Crescita Marketing 25%

Operazioni Aziendali 20%

Ricerca e Prototipi 10%

- I proventi dello **Sviluppo** della **Piattaforma** saranno utilizzati per fornire la roadmap del prodotto.
- I proventi della **Crescita** e del **Marketing** sono necessari per pubblicizzare e commercializzare BlockGrain e per l'espansione verso nuovi mercati.
- I ricavi delle **Operazioni Aziendali** saranno utilizzati per eseguire operazioni e amministrazione quotidiane.
- I proventi di **Ricerca e Prototipi** saranno destinati alla ricerca, ai prototipi e alla sperimentazione di nuove tecnologie e funzionalità.
- I proventi di **Occorrenza** possono essere utilizzati per uno qualsiasi degli scopi sopra indicati, a seconda della necessità.

Cronologia delle versioni

Versione N° - Data - Note

1.0 - 12/03/2018 - Prima versione

1.1 - 21/03/2018 - Sezione Consulenti aggiornata (pp. 29 e 31)

Sezione Token Economy aggiornata (p. 34)

Date di Distribuzione dei Token aggiornate (p. 47)

Modifiche di formattazione minori (pp. 33 e 34)

1.2 - 04/04/2018 - Sezione Distribuzione Token aggiornata (p. 47)